



Socio de soluciones para la innovación digital y de aplicaciones (Azure)

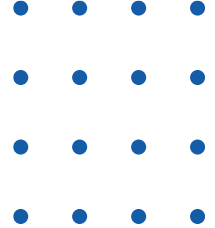


Requisitos para la innovación digital y de aplicaciones (Azure)

	Atribuciones elegibles	Umbral	Puntos máximos
Rendimiento			30
Adiciones netas de clientes	PAL, DPOR, CSP (CSP Tier 1 and CSP Tier 2)	3	30
Capacitación			40
Certificaciones intermedias		5 individuos únicos	20
Certificaciones avanzadas		5 individuos únicos	20
Éxito del cliente			30
Crecimiento del uso	PAL, DPOR, CSP (CSP Tier 1 and CSP Tier 2)	20%	20
Implementaciones	PAL, DPOR, CSP (CSP Tier 1 and CSP Tier 2)	5 implementaciones elegibles	10
TOTAL			100
Puntos totales mínimos requeridos para la designación de socio de soluciones			70

Adiciones netas de clientes

- Adiciones Netas de clientes a partir de los últimos 12 meses.
- Un cliente consumidor se define por tener $ACR \geq \$1,000/\text{mes}$.
- Se calcula si el cliente tiene un umbral mensual durante 2 meses consecutivos.
- Cargas de trabajo aptas: todos los servicios de nivel de servicio 2 de Azure son cargas de trabajo aptas: [Directory of Azure Cloud Services | Microsoft Azure](#).



Certificaciones **intermedias**

Prerrequisito:

- Requiere al menos dos certificaciones de [Azure Administrator Associate](#)

Certificaciones validas:

- [Azure Developer Associate.](#)
- [Power Platform Developer Associate.](#)



Certificaciones avanzadas

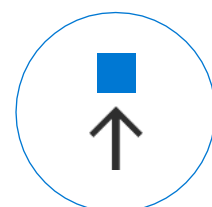
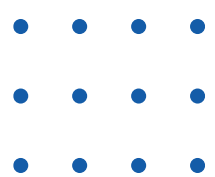


Prerrequisito:

- Requiere al menos dos certificaciones de [Azure Solutions Architect Expert](#).

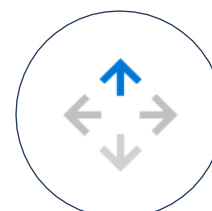
Certificaciones validas:

- [Azure IoT Developer Specialty](#).
- [Azure DevOps Engineer Expert](#).
- [Power Platform Solution Architect Expert](#).



Implementaciones

- La métrica de implementaciones mide el número de servicios avanzados de Azure representados en ACR durante los últimos 12 meses.
- Cargas de trabajo aptas: todos los servicios de nivel de servicio 2 de Azure son cargas de trabajo aptas: [Directory of Azure Cloud Services | Microsoft Azure](#).



Crecimiento del uso

- Mide la capacidad para aumentar el uso y el consumo de productos aptos. Obteniendo puntos para el crecimiento en ACR (ingresos consumidos de Azure).
- Cada crecimiento del 1 % en ACR contribuye a un punto, hasta un máximo de 20 puntos (20%).
- Requiere un umbral mínimo de \$1K ACR.



Tips importantes

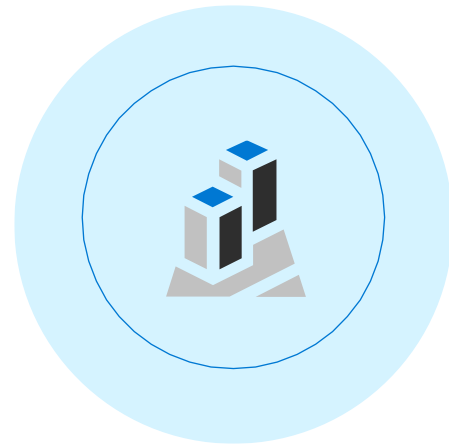
Para mayor información sobre la designación de socio de soluciones para la innovación digital y de aplicaciones visite la documentación de Microsoft: <https://learn.microsoft.com/en-us/partner-center/solutions-partner-azure>

Actualización de datos:

- Las subcategorías Rendimiento y Éxito del cliente se actualizan normalmente el 20 de cada mes. Sin embargo, puede haber más actualizaciones de datos menores a lo largo del mes.
- Las subcategorías de Aptitudes se actualizan normalmente en un plazo de 10 días después de que se complete la certificación.

- Compra de la designación de socio de soluciones: <https://learn.microsoft.com/es-es/partner-center/mpn-pay-fee-silver-gold-competency>
 - Relación partner con el tenant de un cliente: <https://learn.microsoft.com/es-es/partner-center/connect-with-your-customers>
 - Relación PAL con tenant de cliente: <https://learn.microsoft.com/es-es/partner-center/link-partner-id-for-azure-performance-pal-dpor>
 - Relación CPOR con tenant de cliente: [Create a customer association - Partner Center | Microsoft Learn](#)
 - Relación de certificaciones en el Partner Center: <https://learn.microsoft.com/es-es/partner-center/ms-learn-associate>
-

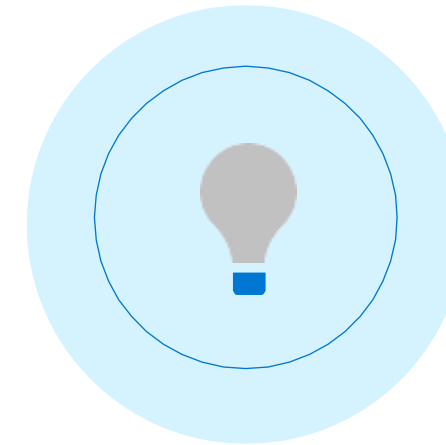
Socio de soluciones (documentación MS)



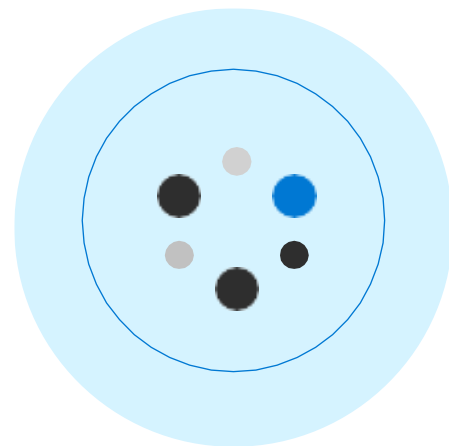
Socio de soluciones
para Infraestructura (Azure)



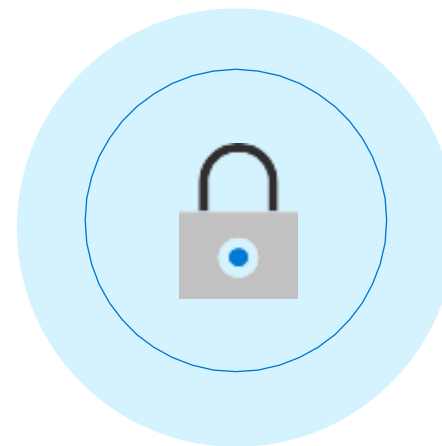
Socio de soluciones
para datos de IA (Azure)



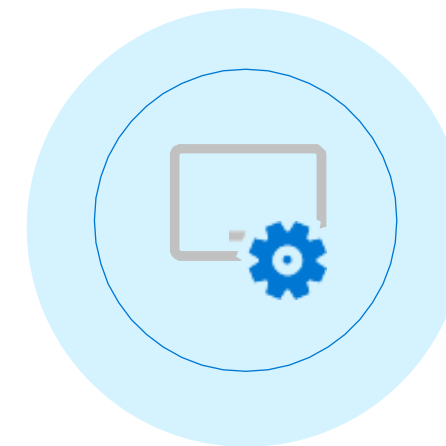
Socio de soluciones para Innovaciones
digital & aplicaciones (Azure)



Socio de soluciones
trabajo moderno



Socio de soluciones
para seguridad



Socio de soluciones
para aplicaciones empresariales

